

## Bundeling van krachten leidt tot een optimaal rendement

Voor deze nieuwsbrief gaan wij in gesprek met Gabor Maalcke, Bedrijfsleider van De Kweker in Amsterdam. De Kweker is een zelfbedieningsgroothandel in Amsterdam en staat

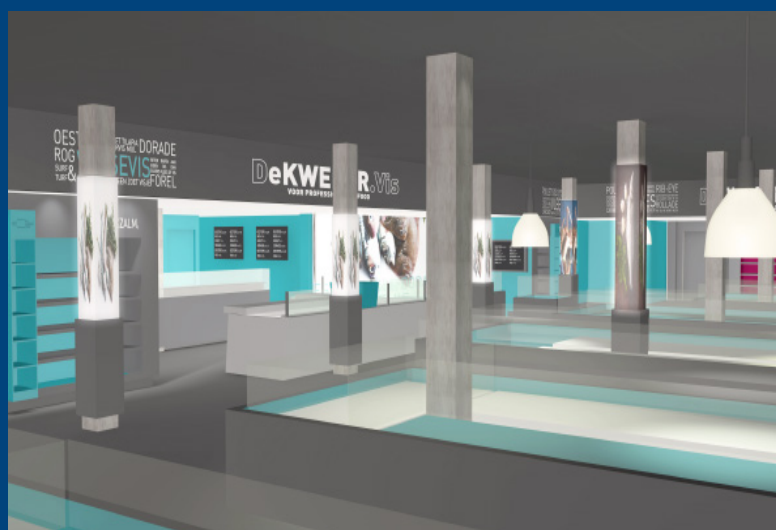
op het bruisende foodcenter aan de Jan van Galenstraat, vlakbij het stadscentrum. Het assortiment is volledig afgestemd op de professionele ondernemer, waarbij de focus ligt op verse producten.



De Kweker kent een rijke historie. In 1940 start Opa Piet een groothandel in binnenlandse koolproducten, genaamd 'Vroegop'.

In 1968 ontstaat onder de paraplu van Vroegop een tweede merk 'De Kweker'. Het blijkt een succesformule. De grootste uitdaging is het bijbenen van de explosieve groei. De Kweker heeft nu een vestiging in Amsterdam en Purmerend.

De vlees- en visafdeling waren lange tijd in bezit van Concessionairs. Ze zijn inmiddels in bezit van De Kweker. Het is nu tijd om de visafdeling



grondig te verbouwen, zodat deze afdeling er de komende 10 jaar weer tegenaan kan. Gabor Maalcke heeft samen met Yellow Dress Retail ideeën gevisualiseerd naar een modern, fris ontwerp. Met opvallende kleurstellingen, een uitgekiend lichtplan en een open karakter van onder andere de visbereiding, is de afdeling een ontmoetingsplek geworden voor professionele keukens en visliefhebbers.

Voor de realisatie van dit gewaagde concept viel de keuze op Vika Winkelinrichtingen. Gezamenlijk is het ontwerp omgezet naar een gedetailleerd

Robert Bauhuis, Account Manager Vika Winkelinrichtingen: *'Vanuit onze expertise hebben wij als hoofdaannemer de interieur- en winkelinrichting verzorgd. We hebben in dit project daarnaast de bouwkundige zaken, de signing, de verlichting en de aankoop van koelingen en aquaria georganiseerd.*

*'Door de bundeling van krachten is een optimaal rendement verkregen en hebben we 'De Kweker' kunnen ontzorgen. In de huidige retailmarkt wordt de klant steeds vaker geconfronteerd met veranderende regelgeving en complexe processen. Daardoor heeft hij niet de tijd om het maximale rendement te halen voor zijn verbouwproject. Wij springen in op deze groeiende behoefte, waar nodig met gespecialiseerde partners, om een optimaal resultaat te behalen voor de klant.'*

bouwplan, waarin alle disciplines van winkelbouw aan de orde zijn gekomen. Om omzetverlies te beperken heeft de verbouwing in zeer korte tijd plaatsgevonden. Voor de realisatie is met man en macht, dag en nacht, doorgewerkt.

Het project is goed verlopen. Gabor Maalcke: 'Het resultaat mag er zijn! Wij zijn zeer trots op onze nieuwe visafdeling. Ik ben vooral gecharmeerd van de toonbank, het RVS straalt professionaliteit uit en het hele plaatje oogt heel overzichtelijk. Het is zelfs mooier geworden dan op de tekening! Het is heel vooruitstrevend wat we hebben neergezet. Van klanten en leveranciers krijgen wij positieve reacties. Mensen vinden het fijn om op deze afdeling hun aankopen te doen.'

'We zijn tevreden over de samenwerking met Vika Winkelinrichtingen. Op dit moment moeten nog de laatste puntjes op de i worden gezet, maar dat houdt in dat Vika in korte tijd een bijzonder goed resultaat heeft geleverd!

'Vika heeft zich laten zien als een professionele partij om dit soort kort durende projecten uit te voeren. Zij hebben kennis van zaken en als er dingen in het werk aangepast moeten worden, zoeken zij snel naar een gepaste oplossing,' zegt Gabor Maalcke.



De vleesafdeling staat voor dit jaar op de planning. Waarschijnlijk al op heel korte termijn in verband met aangescherpte wet- en regelgeving.

Graag gaan we met De Kweker aan de slag om ook deze afdeling te transformeren naar een 'state of the art' verkoopafdeling waar klanten graag terugkomen.

**Vika:**  
voor totaaloplossingen  
in winkelinrichtingen